

miniPLEX · Bedrijfssoftware

Softwareoplossingen voor het Midden- en Kleinbedrijf

Slim automatiseren

Naar het inzicht van miniPLEX is het doel van automatiseren: sneller, goedkoper, foutloos werken. Dubbel en geestdodend werk is uit den boze. Het koppelen van systemen is hierbij de profijtelijke uitdaging. miniPLEX heeft geen standaard pakketten maar probeert zich in te leven in de bedrijfsprocessen bij de opdrachtgever. In overleg wordt een ruggengraat voor het te leveren systeem opgezet. Voor een administratief systeem is dat doorgaans in Microsoft Access. Vervolgens worden armen en benen aan de ruggengraat geschreven. Het mooiste is het plaatsen van het hoofd: De software gaat denken en het personeel vooruithelpen door de processen ("Ik zou dat artikel eens tellen, als het net zo hard loopt als voorheen, dan kan het tijd zijn het te bestellen", "Ik mis factuurnummer 123 in de reeks, hoe kan dat?", "Er staat 20 uur werk in planning voor project X, lijkt me veel voor een orderwaarde van 500 euro", "Als je volgende week 1000 fietsen moet assembleren, dan zou ik de klant maar eens vragen naar de gewenste kleur".

De praktijk is telkens de leermeester: Personeel en directie weten haarfijn waar de schoen wringt en het is aan miniPLEX om scherpe kanten en omissies weg te werken.

De grote jongens

Grote, gekende softwarebedrijven wijzen er graag (na een jaar implementeren) op, dat een pakket of module niet werkt omdat de organisatie 'niet klopt'. Maar als je stiel bestaat uit het op order ombouwen van standaard aandrijvingen, dan zal je nooit in hun confectiepak passen. Heeft u al een offerte van zo'n grote jongen op uw bureau liggen? Ze praten u vast een WMA-QP werkwijze aan. "O wee!", als u die niet toepast!

Een beetje eigenwijs . . .

Andersom moet miniPLEX vaak een basis van bedrijfsvoering 'opleggen': een order/project en een factuur hebben nu eenmaal een nummer. En een klant heeft een code. Dat is een wet van Meden en Perzen in de automatiseringswereld.

. . . maar niet té

miniPLEX werkt samen met een partner, die zorg draagt voor een betrouwbaar netwerk en solide hardware. Bovendien zijn er contacten met een bedrijf dat in kan springen als miniPLEX steken moet laten vallen.

Niet uit te leggen . . .

miniPLEX kan hier geen voorstelling geven van de werking van zijn programmatuur: dat doet de klant. Ook niet uit te leggen is de zelf-werkzaamheid van de programmatuur: op de achtergrond staat een werkstation continu (en vooral 's nachts) te rekenen, tekenen en administreren. Orders worden opgebouwd, archivering wordt geregeld en het internet bijgewerkt. Om het verhaal op te leuken toch een plaatje van het hoofdmenu, in gebruik bij een bedrijf dat door miniPLEX is aangepakt. Bij iedereen staat dit op het scherm:



Van offerte-aanvraag, via productontwerp en planning tot en met factuur: alles onder handbereik. Net als de historie overigens: offertes, tekeningen, orderdocumenten, inkooporders, foto's. Alles ligt een paar muisklikken weg.

Zo werkt uw bedrijf dus niet . . . Niets zou mooier zijn dan op deze pagina uw bedrijfsproces te herkennen. Daarvoor zullen we eerst samen aan de slag moeten gaan.

En dan?

Bel gewoon eens! Je weet maar nooit hoe profijtelijk we met elkaar aan de slag kunnen gaan . . .